



中资企业 成功案例

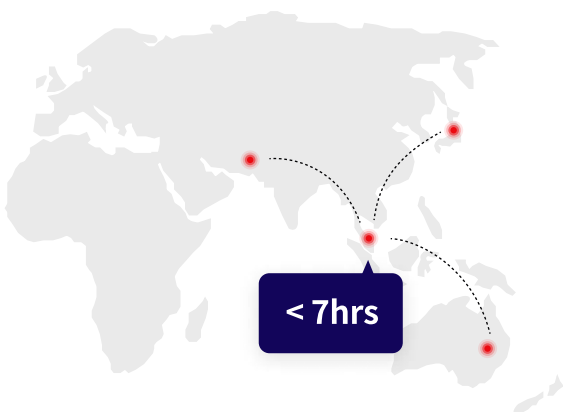
SUCCESS STORY OF MNC

Meiko集团

在吉隆坡设立东南亚区域枢纽

对总部位于德国的Meiko集团而言，马来西亚地处东南亚，却并非是一个陌生的国度。Meiko集团在马来西亚的第一个项目是在1993年，给苏丹阿都阿兹沙机场（Sultan Salahuddin Abdul Aziz Shah Airport）安装餐具清洗设备，此后业务又发展到了吉隆坡国际机场。

2012年，Meiko集团决定在东南亚建立一个区域中心。在综合考量了曼谷和新加坡等热门国家后，最终决定将区域总部落座于地理位置更加优越的吉隆坡。到底是什么原因吸引了Meiko集团，不再考虑东南亚的其他经济中心，而选择在吉隆坡建立区域中心呢？



Rudolf Kitzbichler

Meiko清洗科技东南亚公司的总经理

Rudolf Kitzbichler表示：马来西亚的多语言环境、创业和贸易的便捷程度、良好的数码科技潜力和现阶段仍处于合理的成本结构，是Meiko集团选择这座城市作为其东南亚总部所在地的主要原因。“如果认真观察吉隆坡的地理位置，会发现它是东南亚主要经济中心中最核心的城市。你不用4小时就能够到达区域内其他中心的任何一个地点。”

Rudolf Kitzbichler 还表示：如果你放眼亚洲，你可以在七个小时内飞到迪拜、东京或悉尼。这就是我理想的亚洲的中心。



Meiko集团的发展历程

Meiko集团诞生在德国的科技创新公司集散地——Baden-Württemberg。1927年，Oskar Meier和Franz Konrad在黑森林地区的一个车库中成立了公司。公司最初仅有五位员工，而他们的初心正是让世界变得更清洁。而如今Meiko集团已经成为了一个产品畅销全球90多个国家和地区、并拥有20个子公司的企业，员工数量达到2500人。在2019年集团总收入达到3亿7千5百万欧元，与1990年的6千万欧元已不可同日而语。

Meiko集团已经成为卫生器材清洗行业的标杆。无论是在德国、美国、中国还是其他地区，公司都能向消费者提供顶级质量的产品以及售后服务。Rudolf Kitzbichler说：“我们的商标就代表着最新的技术和最杰出的设计。从更细节的方面来说，其功能性和人工学上的成果堪称斐然。”

早先Meiko集团已在其他各国创立了分部，此后集团又着眼于东南亚和韩国，拟建立一个分中心，以方便区域内的消费者。

Rudolf Kitzbichler说：“Meiko集团以技术革新闻名世界，长期专业而高质量的服务吸引了很多合作伙伴。我们也清楚合作背后的动力，合作伙伴的关注点，以及如何提高合作的价值，而进行这些对话才能更好地了解到他们的需求。”

“这就是我们设立区域中心的原因。区域内的消费者，能够接到最短的距离内拨进的电话，并可以用母语进行交流，沟通效率得到显著提高。”

东南亚区域中心的重点是建立和发展Meiko集团在该地区的销售、服务系统。Meiko集团不仅专注于生产高品质洗碗机，还致力于为消费者提供优质的服务。

Rudolf Kitzbichler同样指出：“在新冠肺炎流行期间，人们更加注重清洁与消毒，而我们机器的自动化流程可以做到安全卫生，因为这正是1927年以来我们的核心业务，安全卫生是刻在我们骨子里面的东西。”

“区域中心不仅为Meiko集团发展销售服务网络，还包括研发。”Meiko东南亚公司的研发部门的工作涉及更好地理解当地的文化和饮食习惯，以便能够开发合乎当地民俗风情的产品。举例来说，吉隆坡会议中心（the Kuala Lumpur Convention Centre）会使用尺寸非常大的餐盘。研发部门在模拟真实环境的情况下，调整清洁剂化学成分的组合反复进行测试，以确保那里的大餐盘能得到彻底的清洁与烘干。

Meiko集团在吉隆坡的研发部门

Meiko集团与一些周边的知名大学都建立了合作关系，例如：与伯乐学院（KDU）和泰勒大学（Taylors University）在食品服务方面建立关系，与马来西亚国油科技大学（University Teknologi Petronas）在数码科技方面建立了合作关系。

Meiko集团不仅积极支持马来西亚的非政府组织——粮食援助基金会（Food Aid Foundation），还尽它最大的努力向当地保健部门提供卫生解决方案。此外，Meiko也在当地卫生教育上有所贡献，如在社区分享经验，普及知识。

Rudolf Kitzbichler说：“在新冠肺炎的封锁期间，能看出我们的马来西亚团队是非常负责的。我们十分感激能拥有这样一个具有良好团队精神的优秀团队。”

“招聘会说德语的人对工作是有增益的，我们这里有一位35岁的马来西亚总经理，他领导着他的团队和以及一位Meiko集团的学术经理，在区域项目上的工作完成得非常出色。我们有两位员工也曾在德国进修，他们会讲一些德语，这使得他们与我们的德国团队的交流十分方便。”



疫情期间InvestKL对Meiko集团的支持

在新冠疫情爆发期间，由于边境封锁，导致Meiko工程技术人员的出境中断，正在进行的工作也被迫暂停。此时吉隆坡投资促进局协助公司获得出入境的批准，公司的工程师才得以顺利前往韩国济州岛。

Rudolf Kitzbichler说：吉隆坡投资促进局给了我们很大的帮助，它是对接我们集团和当地移民部门的重要桥梁，顺利让我们的工程师飞到韩国完成项目后又飞回马来西亚。当然，我们也会严格遵守所有必要的隔离规定。”

Rudolf Kitzbichler表示“我们决定把马来西亚作为我们的区域枢纽已经有7年了，且我们计划继续扎根这里，因此从现在开始我们又将开启新的发展规划。”



Rudolf Kitzbichler
Meiko清洗科技东南亚公司的总经理



Orange集团

在吉隆坡建设卓越中心

Orange Business Services (Orange) 是一家来自法国的信息技术服务供应公司，也是 Orange SA 旗下的 B2B 分支。作为业内领先企业，它主要涉及基础设施和技术集成业务，同时也为跨国企业提供全球信息技术与电讯服务，服务范围覆盖东盟、大洋洲、中国大陆、香港、印度、日本及韩国。Orange 的全球雇员人数达 22,000 人，其中 3500 人植根于其增长最快的市场——亚太地区的 14 个国家。

2017 年 5 月，Orange 在吉隆坡设立了卓越中心（Centre of Excellence, CoE）作为区域业务运营基地，称之为亚太技术运营与人才中心（Asia Competency Centre, ACC）。其目的在于为亚太地区的客户群提供端对端的服务。

“随着业务的拓展，我们对于建立一座近岸的卓越中心的需求逐渐增长，以便能够为亚太区的客户群提供更为直接的服务（end-to-end）。”

Orange 业务服务

业内顶尖信息技术服务供应商

~ 3000

为逾 3000 家跨国企业提供信息技术服务

22,000

遍布全球的 22,000 名员工致力于 B2B 服务

Tan Chong Ming
Head of Asia Competency Centre



“在选择区域运营基地的课题上，Orange开展了一系列深入的研究，详细评估了各地区的人才供给效率、技术成熟度，以及在这些区域开展业务的难易度。其中也包含了投资与维护成本的要求等诸多方面的因素。”亚太技术运营与人才中心主管陈崇明（Tan Chong Ming, Head of Asia Competency Centre）表示。

经过了全面地衡量，Orange将目光锁定在本身已具强大影响力的吉隆坡。

“这座城市符合了所有的条件：充足的人才供给、适合经贸交易的环境与设施，以及完备的航空网络。”亚太区副总裁Silke说。

作为一个充满活力的商业中心，吉隆坡的营商环境非常友好。在极具成本竞争力的同时，在吉隆坡也能够找到兼具技术能力与商业敏锐度的优质劳动力。更重要的是，这些人才也为Orange提供了关键的竞争优势：他们所具备的多种语言能力，让Orange在亚洲地区提供多种语言技术支持有了更多的可能性。

“为不同语言提供技术支持是我们在开发亚太区时所面对的一个重大挑战。有了吉隆坡的商业运营中心，Orange可以通过发掘吉隆坡的人才，全面开拓市场。”Silke说。

此外，吉隆坡也处于亚洲市场的战略要地——它坐落在东盟与亚太区的中心，并且具备优秀的航空网络，与各个国际都会有着密切联系。

“地理位置上，吉隆坡正处于一个核心的地位。东南亚是亚太区增长最快速的市场之一，而吉隆坡的时区覆盖了几乎所有东南亚的商业运营区。”Silke说到。

而对于外籍人士来说，吉隆坡也可以为他们提供高质量的生活水平，除了休闲娱乐的配置充足，也有多元化的国际学校供外籍人士选择，可以让他们的孩子享受舒适稳定的学习生活。“无疑，吉隆坡所具备的种种条件，有着强劲的竞争力，是我们在亚太区建立卓越中心的绝佳选择。”陈崇明总结道。

关键成长市场

在200名专业人员的致力建设下，Orange在吉隆坡的脚步逐渐稳健，其亚太技术运营与人才中心取得了稳定的成长。

而其未来发展更与其他亚太市场的步调一致，其中所蕴含的潜能是不容小觑的。

“亚太区是Orange重点发掘的市场。我们始终专注于在亚太区的网络基础设施以及各种平台的建设，并致力于培养人才，从各方面提升员工技能。”Orange 业务服务东盟、韩国与日本区总经理Tuan Le说。

国际货币基金组织今年五月发布的经济展望报告预测，亚太区今年的经济增长将达5.5%，占全球的三分之二。

放眼长期，亚太区将持续成为全球增长率最高的区域经济集团，一直到2030年。经济合作与发展组织（Organisation for Economic Co-operation and Development）更是认为，届时，亚太区的GDP将进一步提升，并占据全球的40%。

“对于智慧城市，Orange可以提供大量其所需的技术支持。对于经验不充足的城市，我们亦在几个关键的专业领域，辅助客户群。这些专业领域包括：软件定义网络（SDN）、大数据与物联网、云计算、统一通信、以及网络空间安全服务。”Tuan说。

“这是个令人神往的前景，它让Orange有了无限的契机与可能。”Tuan说。

“根据BBC 研究预测，在2023年，仅亚太区的复合年均增长率（CAGR）将提升至18.9%，届时，其市场价值预期也将达到十亿美元。”



Orange在吉隆坡的优势

多元化语言环境

吉隆坡的亚太技术运营与人才中心对端对端的服务提供支持，范围覆盖东南亚、大洋洲、中国大陆、香港、印度、日本、及韩国。而吉隆坡，正有着许多适应Orange需求的多语人才。具体而言，吉隆坡属于亚太区的枢纽，拥有如下特质：

“我们所支持的功能包括预售、技术解决方案设计、以及项目管理。位于吉隆坡的亚太技术运营与人才中心所覆盖的地理广度包含了极其多元化的社会，因而我们也需使用不同语言，以支持来自各地的客户群体的需求。”Silke说。

01 人才具备全球化的视野以及亚太区文化背景下的敏锐度

02 在培养信息通信技术领域的本地人才方面，具备强大的人才库，企业也获得政府及学术界在人才供给方面的支持

03 多语种语言能力
有鉴于此，吉隆坡所具备的多种语言技术支持的能力，是开拓亚太市场的一大关键因素。亚太技术运营与人才中心的持续增长也意味着高价值技术的进一步发展，这亦会是推进国家经济目标达成的重要动力。

Orange的网络安全服务

在马来西亚，Orange也致力于通过创新服务与方案，建设一个更安全的数字信息社会，促成与当地的合作关系，以及招募和培养人才。

Orange 网络防护，是亚太技术运营与人才中心的一个分部，是Orange在网络安全业务方面的单位。Orange在吉隆坡的安全运营中心（SOC）为当地的企业提供了全球范围内的网络安全保护服务。

目前，Orange已为许多马来西亚企业提供以网络安全服务为核心的数字化转型项目的支持。这所位于吉隆坡的安全运营中心处于独特的位置，能够从云端资源上快速地聚集数据，并帮助Orange了解客户安防措施的情况。

“我们也专注于开发当地的安全运营中心，以确保我们的客户在接触到网络威胁时，能够更及时地收到警讯。我们亦协助客户遵守当地的规定与数位鉴识，同时也致力于提高对IT/OT环境风险的预见性。”陈崇明解释道。

在马来西亚，Orange所提供的云端服务让企业具有了灵活性、敏捷性与可拓展性的特点。

“2020年初，Orange在提升吉隆坡安全运营中心分析师的技能、并增加对技术的投资的基础上，优化了企业托管服务以增强CSP核心功能，从而提高了跨云端网络安全事件的能见度，同时也加强了对网络安全策略的实施与管理，使我们对于网络安全事件的侦察精简化。”

“吉隆坡优良的设施和人力资源以及当地政府的商业优惠政策，是我们投资的几大因素。我相信，吉隆坡作为商业枢纽符合了跨国企业的需求，也是我们进行区域经营时的绝佳地点。”陈崇明说。



亚太技术运营与人才中心的扩张



在吉隆坡投资促进局（InvestKL）的帮助下，Orange 亚太技术运营与人才中心的成立与经营的过程更加高效便捷。

作为一家联邦层面的政府投资促进机构，吉隆坡投资促进局旨在推广大吉隆坡，使大吉隆坡成为大型跨国企业在亚太区或东盟进行区域性营运的优选地点。吉隆坡投资促进局在企业的成立过程提供支持，成为企业与当地其他政府机构之间的桥梁，缓解了企业在跨区域时面临的种种难处，促进了其在当地的发展与建设。

吉隆坡投资促进局为Orange进行推广，以便它可以更快速地进入马来西亚本地市场。而且，Orange早前已在吉隆坡设立的营业部，以及Orange位于新加坡的亚太区总部地理位置上正与吉隆坡接近的事实，也是促成了亚太技术运营与人才中心建设过程的重要因素。

营业部

Orange的展望

对位于吉隆坡的亚太技术运营与人才中心与整个亚太区业务增长并行的日后发展，Orange表示出乐观的愿景。

“我们的目标是为亚太技术运营与人才中心的战略业务组合，包括网络安全、物联网服务、大数据分析等方面，建设一个强大的商业生态系统。这将为吉隆坡带来更多的就业机会。” Tuan 说。

Tuan 还提到“亚太技术运营与人才中心的员工将能够接受到由Orange国际团队的专业人士所特定安排的，更为针对性的技术培训机会，进而提高他们的全球竞争力。”

“通过培训，我们的员工得以提升领域内外的技能，这对Orange与我们的客户来说都是极其重要的” Silke说。

在更多如Orange的跨国企业陆续于马来西亚设立业务基地、加强人才库的基础上，我们相信吉隆坡会进一步成为全球企业在亚太区投资的出色目标地点。



对于当地经济的启发

- 1 在吉隆坡设立的亚太技术运营与人才中心服务于亚太市场
- 2 促进高价值专业能力
- 3 推进马来西亚的数字生态系统，包括企业数据库连接、大数据、IoT、云计算、统一通信与网络安全等方面

为什么选择吉隆坡

1. 亚洲卓越的地理优势
2. 专业技术人才引进
3. 语言多元化
4. 经商运营的简便性

东杰智能集团 (OMH)

发展历程



2019年，东杰智能科技集团股份有限公司（OMH）在吉隆坡设立公司，以其作为在东南亚发展的区域总部。将吉隆坡作为区域枢纽的决策是基于公司对未来海外市场的发展预期和公司战略，经过综合考量做的慎重决策。马来西亚副总经理陈鹏州先生在采访中提到，根据市场需要，公司将在东南亚其它国家设立子公司，而吉隆坡公司为母公司，正契合了公司的规划与愿景。

东杰智能科技集团股份有限公司（OMH）成立于1995年，经过短短二十年的发展，公司从一家名不经传的小公司逐步走到今天，成为中国大陆物流自动化行业市值第一（总资产23亿元）的上市公司。公司业务也从原来的单一发展到现在的多元化发展。业务涵盖工厂自动化（Automatic Factory）、仓储自动化、分拣自动化、智能停车、AGV、智慧物流管控平台、智能机器人等多个领域。



东杰智能在马来西亚的业务发展

公司在吉隆坡的业务主要涉及物流自动化设备的研发设计、系统集成、咨询服务、物流自动化产品的贸易等。这些业务对于公司的全球化战略的方向有着意义重大的指导作用，是公司安身立命的根本，也是全球整个物流自动化行业的发展方向。陈鹏州先生说道，公司一直专注于这个行业，就是希望能够做到更专、更精，为行业的发展和客户的成长提供更多的助力。他认为公司要保持足够的竞争力和取得不断的发展，就必须不断地开拓进取，勇于创新。要达到这些目标就要求公司不能仅仅局限于国内市场，也要放眼更广阔的区域，吸纳各方英才，根据不同地域特征，因地制宜把市场做大做强。

公司从地理位置、商业生态、人才供给等方面考虑，最终选择了吉隆坡为区域总部。首先是吉隆坡的地理位置十分优越，位于东南亚经济圈的中心地带，毗邻新加坡、泰国等商业繁荣的国家，能更有效地辐射到东盟几个主要经济体，其便利的运输条件也是很大的优势。再者马来西亚是一个种族多元、文化多元的国家，民众已经习惯了多样化的生活方式，各民族和种族之间可以友好相处，政府对外资企业的重视和支持营造了一个亲商有利的商业生态环境。

此外，自动化行业对专业技能强，知识面广的复合型人才提出了更多的需求，而马来西亚的多元化造就了人才的多样性，在此设立区域中心则为充足的人才供给创造了良好的条件。马来西亚巨大的经济体量，在东盟区域的强大影响力，以及其与中国的紧密联系，为决策的施行提供了良好的契机。

马来西亚副总经理陈鹏州在采访中提到，公司希望合作双方能够取长补短，互相协作，达成合作双赢，以此充分挖掘马来西亚的潜力。陈鹏州先生还指出马来西亚公司的其他区域优势：公司地理位置十分优势，位于东南亚经济圈的中心地带，毗邻新加坡、泰国等商业繁荣的国家；此外，马来西亚人媲美母语的英文水平，及其多种族环境下的多语言能力也是公司所看重的优势之一。当然，马来西亚对不同文化和不同宗教信仰的兼容并包也为公司发展提供了自由而肥沃的土壤。

东杰智能自从在吉隆坡运营以来，除了平时的业务发展以外，也积极拓展商业伙伴网络，探索双方的业务模式。

对于工业4.0的发展贡献

在工业全球化背景下，东杰智能以工业4.0为基准，延伸上下游供应链，通过相关配套产品的上市，能够在仓储物流、智能停车、智慧工厂等方面推出适合马来西亚当地发展的解决方案。对于马来西亚本身公司将和当地的高校形成相关的合作，在专业技能方面培养相关的人才，提供实习培训基地，能够为人才的输出提供有效措施。这正是东杰智能科技集团股份有限公司对于吉隆坡中心本身、以及马来西亚的长远发展的规划与展望。

当然，东杰智能东南亚总部处于初创阶段，人才还在逐步补充阶段，为更好实现公司本土化制定的策略，公司尽量吸纳马来西亚本国的人才。现阶段，公司着力于对员工进行专业的知识与技能培训，促成知识技术快速转移。同时汲取本土养分，使产品贴近本土生活，努力构建有本土情怀的，有本土温度的未来规划。

**技术和
咨询服务**



培养人才



智能停车



智慧工厂



仓储物流



东杰智能东南亚总部为马来西亚本地的商业圈进展迅速，并与当地大学、中小型企业等单位进行关于工业4.0数字化与产品化开发协作的合作项目，促成多方的共赢局面。

公司提供专业的技术和咨询服务支持，并积极引进大陆在工业4.0、跨境电商、新零售等方面的先进经验及理念帮助合作伙伴进行共同发展。目前已经和拉曼大学展开合作，其它的大学也在洽谈中。公司计划在大学开展一些相关论坛，成立实验基地，并寻求和大学实验室的技术研发合作来进一步推动工业4.0数字化的发展。

吉隆坡投资促进局对东杰智能集团的支持

陈鹏州副总经在采访中强调，在公司投资并在吉隆坡成立区域中心的过程中，吉隆坡投资促进局（InvestKL）在其中扮演着十分重要的角色。吉隆坡投资促进局积极帮助公司寻找客户资源和合作伙伴，为公司提供了本土化的咨询与资源支持，确保了各项工作的顺利达成。

另外，吉隆坡投资促进局在投资决策等方面也给予了公司重要的支持。例如，由于行业专业人才稀缺，公司需要从中国派遣资深技术人员入境马来西亚，但受疫情影响，人员办理签证比较困难，正是吉隆坡投资促进局不断协助公司和相关部门对接，推进签证工作顺利进行，为公司的有序扎根发展提供了极大的助力。



康力优蓝机器人公司(CANBOT)

康力优蓝智能服务机器人科技研发

2019年，康力优蓝机器人公司（CANBOT）决定在东南亚设立一个区域中心。在综合考虑了众多热门城市后，最终决定将区域中心落座于马来西亚吉隆坡。自此，公司迈入一个全新的发展阶段。

康力优蓝机器人科技有限公司是一家集科技研发、工业设计、生产制造、产品营销为一体的智能服务机器人综合方案服务商，成立于2011年，以为个人和企业用户提供最具创新价值的民用机器人产品及应用方案为初心，逐步在机器人领域占据领先地位。

2017年3月，康力优蓝正式发布了小笨机器人（迷你优）新品。同年8月，“津娃”与智能机器人“优友”点燃第十三届全运会主火炬。值得一提的是优友U05在2016年分别获得了高工机器人年会金球奖与红星奖。2019年8月，优友“小哪吒”（U06）首次亮相。同年12月，康力优蓝与日立解决方案(中国)、慧彤养老签署大健康智慧养老服务机器人设计研发与产业发展战略合作协议，与神州数码、鹿马智能签署智慧文旅服务机器人应用与融合战略合作协议。

康力优蓝机器人科技有限公司投资建设的重庆杰思谷机器人科技有限公司（以下简称杰思谷）服务机器人项目于2020年10月正式投产。同年11月，康力优蓝人工智能机器人项目落户日照经开区。

“创新，高效，以人为本，以客为先”一直是康力优蓝公司恒久不变的价值观，推动着公司不断加大研发力度，并着力拓展业务地域范围，为更多的顾客提供优质服务。正是基于这样的理念，康力优蓝公司经过深思熟虑，最终决定在吉隆坡建立区域中心。



王胜

公司海外业务部总监

康力优蓝在吉隆坡建设区域中心

公司在2020年启动了吉隆坡区域中心，自区域中心运营以来，企业通过合作伙伴广泛的人脉关系联系到了各个行业的专业人士参与到产品和技术分享活动中来，不断挖掘、开发马来西亚的发展潜力。

目前吉隆坡区域中心员工共6人，均是在马来西亚本地发掘的优秀专业人员。公司总部为其提供远程技术+线上技术支持，支援吉隆坡区域中心的运作，并将在疫情结束后，定期组织区域中心员工前往总部进行培训。那究竟是什么吸引了康力优蓝机器人公司，最终选择在吉隆坡建立区域中心呢？



公司海外业务部总监王胜指出，吉隆坡是东南亚地区最发达的城市之一，是东盟区域的重要节点城市。吉隆坡的地理位置可以辐射印尼、新加坡和菲律宾。其优越的地理位置准确地契合了康力优蓝机器人公司对东南亚地区的业务拓展和长期规划。

作为一家科技公司，产品研发对技术人员的专业提出了非常高的需求，而吉隆坡知名高校林立，这些大学在信息科技（IT）、人工智能（AI）方面的专业培养出了很多优秀人才，恰好能为公司提供充足的人才供给。吉隆坡是一座国际化的商业城市，当地工作环境优越，从业者追求高效务实，强调包容、合作、共赢。此外，当地多种族、多语言的社会生态，为公司创造了跨界、跨区域的有效沟通环境，让公司在全球化信息网络下持续发展。



吉隆坡投资促进局给与康力优蓝的支持

王胜总监强调，Avant Garde Center of Excellence Sdn Bhd公司在我司吉隆坡发展战略中发挥着不可或缺的作用，作为我司当地的策略伙伴提供着必要的信息渠道以及合法的政商关系。另外，王胜总监也十分感谢吉隆坡投资促进局（InvestKL）在公司投资入驻吉隆坡过程中的帮助，尤其是在过去的几个月里吉隆坡投资促进局不懈地促成公司与几所大学的会议。这次采访也是他们协助公司在马来西亚推广康力优蓝机器人品牌的另一项努力。我们十分希望与感谢吉隆坡投资促进局能够为我司的机器人产品提供应用展示点及便利，以便与马来西亚公司和其他跨国公司分享我们的经验。

立足吉隆坡之后，康力优蓝更是计划发挥其作为商业拓展和技术研发中心的作用，辐射马来西亚各个州，进而辐射附近的其他国家，如新加坡、印尼等，以便能为东南亚区域的顾客提供更为便捷的服务。

对于共赢，王胜总监提到，马来西亚有着非常好的工业和科技基础，在全球科技产业中扮演着日益重要的角色。公司能够据此与中国高科企业达成合作，引进产品和技术的优势，迅速成为东盟的科技中心和领先者，进一步地推动马来西亚成为该区域的技术与工业4.0的集成平台。

此外，马来西亚的科技行业有着巨大的发展潜力，康力优蓝公司乐意分享在中国的成功产品和技术，可以让公司的合作伙伴保持世界上最领先的服务机器人技术水平，三年内让马来西亚可以生产自己的机器人产品。这是康力优蓝对于吉隆坡中心本身、以及马来西亚的长远发展的计划与展望，也是公司对马来西亚当地诚意的反馈与献礼。





Invest KL Corporation
吉隆坡投资促进局

